

お茶の水女子大学	▼学内説明会	基礎編： アントレプレナーへの道（入門編） 〔20名〕 ▼日程：5/13,5/20,5/27,6/3,6/10,6/17 ▼学部生、大学院生を対象として、マーケティング、市場調査など起業に関する基礎的な知識を学ぶ。	発展編： アントレプレナーへの道（ビジネスプラン編）〔20名〕 ▼日程：6/24,7/1,7/8,7/15,7/22,7/25or8/1,7/29or8/5 ▼学部生、大学院生を対象として、入門編で構築したアイデアを活かし、グループワークによるビジネスプラン作成を行う。	発展編：アントレプレナーへの道（ベンチャー編）〔15名〕 ▼日程：未定（11月～2月不定期開講） ▼大学院生を対象とし、公的研究機関が生み出す基礎的な研究成果が、どのようなステップを踏んで実社会でのイノベーションにつながるか、理解を深める。	
		発展編：アントレプレナーへの道（フォローアップ編）〔15名〕 ▼日程：未定（10月～1月不定期開講） ▼学部生、大学院生を対象として、ビジネスプランのブラッシュアップを図り、外部のビジネスコンテストへの参加など、各チームが設定した目標へのチャレンジを行う。		▼日程：未定（11月～2月） 共通起業事業シンポジウム 「女性の起業が社会を変える（仮）」	公開セミナー ▼日程：2月（予定） ▼女性起業家関連

		4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月
		R2年度 基礎編					R2年度 発展編（国内研修・海外研修）						
筑波大学	「基礎編（アイデアベース）」 筑波クリエイティブ・キャンパ・ベリッシュ 学生主体（40名） ▼4/29,5/13,5/20,5/27,6/3,6/10,6/24 ▼起業に関心のある受講者に対して、本学出身者を中心とする経営者陣が、様々な経験に基づく講義を行う。一流の起業家を迎え、起業の経験、ノウハウ等についてパネルディスカッション・講義を行い、起業について広く啓蒙する。						「発展編（アイデアベース）」 筑波クリエイティブ・キャンパ・アドバンスト 院生主体（20名） ▼日程未定 ▼起業に関心のある受講者に対して、本学出身者を中心とする経営者陣による個別指導で、事業プランをブラッシュアップし、筑波大学発ベンチャーの設立を支援する。						
	「基礎編（研究成果ベース）」 アントレプレナーシップ トレーニング 研究者主体（35名） ▼5/30,6/21,8/23 ▼受講者が持つ技術シーズの用途を発散的に発想する手法を、講義・グループワーク・市場調査等を通して学ぶ「研究成果の用途発散ワークショップ」。 ▼Web上でのリアル及びオンデマンド配信						「発展編（研究成果ベース）」 アントレプレナーシップ デベロップメント 研究者主体（20名） ▼日程未定 ▼顧客セグメントや真の提供価値を（再）定義し、テック系メンターによるメンタリングおよび受講生相互によるピアメンタリング、想定顧客からのフィードバックを得ながらビジネスプランを深化する。また、実ビジネスを想定したPOCプロトコルを設定、POCに耐えうるプロトタイプを目指し都度想定顧客からのフィードバックを得つつ製品仕様へ反映する。						
							出前（東大：未定）						
							「発展編」（海外研修） 国立台湾大学 研修 ▼2月下旬～3月下旬予定						
							チーム受入 （東大：道考された場合のみ）						

		4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月
静岡大学		「基礎編」 起業・ビジネス人材育成ゼミ (30名) 日程：6/25～7/30 対象：起業に関心を持つ学生 内容：リハネス(特)を選択し、事業化における課題発見から事業を組み立てるプロセスの習得、ビジネスチームの必要性などオンライン講義にて実施						「基礎編」 起業・ビジネス人材育成ゼミ 合宿 (20名) 日程：10/3・10/4 対象：ゼミ受講者・社会人 内容：課題力デゴリー毎にチーム形成を行い、課題の本質確認やソリューションにより実現できる世界観を確認して具体的なビジネスプランを練り上げる					
								発展編：静岡大学ビジネスコンテスト (20名) 日程：10/15～11/12 対象：学部生・社会人 内容：チーム単位のプレゼンの準備後、有識者をメンターとしてワークショップを行い、ビジネスプラン評価とブラッシュアップを繰り返して静岡大学ビジネスコンテストにて最終発表を行う。					
								基礎編：起業論 (50名) 日程：10月1日～1月29日の毎週金曜日 対象：情報学部及び工学部の学部生 内容：正規の授業科目。 ビジネスを取り巻く環境、経営、起業に関する基礎知識を習得させる。 起業経験者の講話を含む。					